

- Faculté de droit
- [www.unine.ch/droit](http://www.unine.ch/droit)

## Module 02 (2324) Atelier de négociation de contrats (4DR2413)

Filières concernées	Nombre d'heures	Validation	Crédits ECTS
<b>Master bilingue en droit</b>	<b>Cours: 15 j</b>	Voir ci-dessous	4
<b>Master en droit</b>	<b>Cours: 15 j</b>	Voir ci-dessous	4

ph=période hebdomadaire, pg=période globale, j=jour, dj=demi-jour, h=heure, min=minute

### Période d'enseignement:

- Semestre Automne

### Equipe enseignante

MÜLLER Christoph, Professeur ordinaire.  
GREINIG Scott, Assistant doctorant.  
SCHWARTZ Christopher, Assistant doctorant.

### Contenu

Ce module a pour but général de vous familiariser avec l'art de négocier des contrats commerciaux.

A cet effet, ce module vise à :

Offrir une introduction à la théorie de la négociation ;  
Offrir une introduction à la pratique de la négociation par une série de jeux de rôles et de négociations simulées ;  
Permettre d'améliorer votre technique de négociation ;  
Aider à comprendre comment votre personnalité, vos valeurs, vos émotions et votre style personnel influencent votre efficacité en tant que négociateur/négociatrice ;  
Offrir un cadre d'apprentissage dans lequel vous vous sentez à l'aise pour expérimenter, prendre des risques et tester des théories dans la pratique.